Communiqué de presse

Siparex Midcap et ses co-investisseurs accompagnent le management pour la reprise majoritaire de Phase Neutre (123 Elec), leader français de la distribution en ligne de matériel électrique

Le 27 janvier 2026

Cette opération de LBO majoritaire permet à Siparex Midcap, chef de file d'un pool d'investisseurs composé de BNP Paribas Développement, Carvest, Garibaldi Participations et Arkea Capital, de s'associer avec le management, emmené par Michel Chaves, pour la reprise du Groupe Phase Neutre. L'opération permet également la sortie de B&Capital, actionnaire majoritaire actuel, ainsi que de Capelia, Cepal et Celda Capital Développement.

Fondée en 2008 et dirigée depuis 2018 par Michel Chaves, Phase Neutre (123 Elec) est le leader français de la distribution en ligne de matériel électrique à destination des professionnels et des particuliers. L'entreprise s'est historiquement développée autour du matériel électrique, en s'appuyant sur une offre de produits issus de grandes marques de référence avant d'élargir progressivement son catalogue à des univers connexes. Sa stratégie repose notamment sur un sourcing sélectif de gammes de produits de grande marque couvrant l'ensemble des besoins en matériel électrique (tableaux, câbles, prises, etc.) ainsi que des univers complémentaires tels que l'éclairage, le CVC, la domotique, le photovoltaïque, la sécurité ou l'outillage.

Phase Neutre affiche une dynamique de croissance organique à deux chiffres sur un marché porteur, et se distingue par l'un des meilleurs niveaux de satisfaction client du secteur, grâce notamment à sa plateforme digitale 123 Elec, en constante amélioration. Basé à Saint-Etienne, avec un site de stockage logistique internalisé, le groupe emploie 115 salariés et a réalisé un chiffre d'affaires consolidé supérieur à 90 M€ en 2025, contre 43 M€ en 2019, ce qui témoigne de l'essor de la plateforme.

Le pool d'investisseurs, emmené par Siparex Midcap, accompagnera le management dans l'accélération de la croissance du groupe. La plateforme 123 Elec entend renforcer son développement, notamment sur le segment BtoB, à travers l'élargissement de son offre, le renforcement des services et la montée en puissance de ses outils digitaux et d'intelligence artificielle. Le groupe prévoit notamment d'accélérer le déploiement du multisite, dont un site dédié aux professionnels. Le groupe étudie également les opportunités de développement à l'international et de croissance externe ciblée visant des offres produits, des bases clients ou des zones géographiques complémentaires.

Pour Augustin de Jerphanion, Senior Partner, et Caroline Mengin, Investment Director Siparex Midcap : « *123 Elec a su s'installer, sous l'impulsion de Michel Chaves et de ses équipes, comme la plateforme e-commerce de référence sur son marché, alliant excellence opérationnelle, qualité de l'offre et satisfaction client. Nous sommes fiers de nous associer au management pour accompagner la prochaine phase de croissance du groupe et soutenir ses projets de développement.* »

Pour Michel Chaves, Président du Groupe Phase Neutre : *« A partir de l'arrivée de B&Capital en octobre 2020, nous avons enclenché notre mutation : data au cœur de toutes nos décisions, processus industrialisés, pricing scientifique, logistique d'excellence, le tout aligné avec une RSE exigeante. Cette trajectoire stratégique nous a propulsés au sommet des indépendants en France avec une agilité à être au rendez-vous des tendances marchés. Continuons notre élan avec le cap sur 2030 pour accélérer avec Siparex Midcap comme nouveau partenaire majoritaire. Nous engageons une feuille de route claire et résolument offensive pour continuer à gagner des parts de marché dans l'électrique, innover plus vite et accélérer la croissance externe ».*

* * *

Management : Michel Chavès, Nathalie Berthéas

Conseils Management :

- Conseil financier : AMI Capital (Bertrand Robert)
- Conseil juridique : LexCase (Guillaume Pierson)

Vendeurs :

- B & Capital : Bertrand Tissot, Nicolas Lozowski, Zoé Bergerault
- Capélia : Alexandre Paulet, Yvan Bachaud
- Celda : Frédéric Sauvayre
- Cepal : Sébastien Galinier

Conseils vendeurs :

- Conseil juridique : Mermoz (Gilles Roux, Gaspard Le Pomellec, Eléanore Griffiths)

Acquéreurs :

- Siparex Midcap : Augustin de Jerphanion, Caroline Mengin, Adrien Arminjon
- BNP Paribas Développement : Emilie Gondal, Gilles Poncet, Florence Bordesoulle
- Carvest : Arthur Pertuet, Hadrien Marcos
- Garibaldi Participations : Marie-Christine Maurice, Maria Paublant
- Arkéa Capital : Blandine Roche, Clara Zimbris, Alexandre Delfosse

Conseils acquéreurs :

- Conseil juridique : Delsol Avocats (Emmanuel Kaeppelin, Marine Petot, Mathieu Lambert, Séverine Bravard, Alexandre Menager)
- Conseil financier : Eight Advisory (Xavier Mesguich, Stéphane Paccard)
- Conseil stratégique : Stratégia (Jean Berg, Simon Grosman)
- Conseil technologique : OG Labs (Oliver Gérardin)
- Conseil acquéreurs / financement : Oaklins (Hadrien Mollard, Armelle Brossard, Kelly Pillet)

Financements :

Banques : Caisse d'Epargne et de Prévoyance d'Auvergne et du Limousin, Caisse d'Epargne et de Prévoyance de Loire Drôme Ardèche, Caisse d'Epargne et de Prévoyance de Rhône-Alpes, Crédit Lyonnais, CIC, Crédit Agricole Loire Haute Loire, BNP Paribas.

Fonds de dette : Crédit Agricole Régions Dette Privée (Renaud Untereiner)

À propos de Siparex

Le Groupe Siparex est un spécialiste indépendant français du capital-investissement, avec plus de 48 ans d'expérience. Grâce à une forte croissance organique et à des acquisitions significatives, Siparex gère 4,3 milliards d'euros d'actifs. Le groupe accompagne les entreprises dans leur croissance et leur transformation. Des start-ups aux ETI, il finance et soutient les grandes aventures entrepreneuriales à travers ses différentes lignes de métiers : Private Equity, Venture Capital (XAnge) et Private Debt.

Pour plus d'informations : www.siparex.com

* * *

Contact presse Siparex : Agathe Pierrefitte – a.pierrefitte@siparex.com - 0620795389

* * *